

# À SAMER, CULTIVONS LES RÉUSSITES !

**Formez-vous aux métiers de la Vente**



**MFR**

**CULTIVONS LES RÉUSSITES**

---

**Formation par alternance  
et par apprentissage  
À SAMER**

---





## VENDEUR(SE) CONSEIL EN MAGASIN

# MISE EN RAYON, CONSEIL AU CLIENT, ACCOMPAGNEMENT, VENTE & ENCAISSEMENT.

### OBJECTIFS VISÉS

- Acquérir les compétences nécessaires au métier de Vendeur(se) Conseil en magasin.
- Valider le Titre Professionnel reconnu par le Ministère du travail.

### PUBLIC CONCERNÉ

- avoir moins de 30 ans avec un CAP
- avoir une 1<sup>ère</sup> année de BAC PROFESSIONNEL.

### DURÉE DE LA FORMATION EN APPRENTISSAGE

#### DE SEPTEMBRE À JUIN

- 12 semaines en centre ( 400 heures )
- 25 semaines en entreprise ( 875 heures )

### CONTENU

#### - CCP1 - DÉVELOPPER SA CONNAISSANCE DES PRODUITS ET CONTRIBUER À L'ANIMATION DE L'ESPACE DE VENTE

- Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne,
- Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente,
- Participer à la gestion des flux marchandises.

#### - CCP2 - VENDRE ET CONSEILLER LE CLIENT EN MAGASIN

- Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin,
- Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin,
- Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente.



# MFR

CULTIVONS LES RÉUSSITES

Formation par alternance  
et par apprentissage  
À SAMER

[www.mfrsamer.com](http://www.mfrsamer.com)

284 Rue de Questrecques. 62830 Samer  
03 21 33 53 29 • [mfr.samer@mfr.asso.fr](mailto:mfr.samer@mfr.asso.fr)

